



СЧАСТЬЕ ЛИДЕРСТВА[©]

*Уникальная возможность увеличить объем продаж
и развить способности топ-менеджеров Вашей Компании*

Эксклюзивный тренинг Глеба Замятина

Москва 2013

У Вас иссякла фантазия, каким способом выиграть конкурентную борьбу за целевого клиента? Традиционная активность отдела продаж и маркетинга не приводит к конкретным результатам? Клиенты не могут долго принять решения, подписание договора откладывается на неопределенный срок? Конкуренция на рынке повышается, а конференции, маркетинговые акции не приводят к результатам. Вы активно работаете на установление деловых и неформальных связей с клиентом: приглашение на круглые столы, конференции, спонсорские концерты, обеды, ужины, парусные регаты.... Однако крупный заказ еще не получен.

...В чем причина и что делать?

Ответ один: Требуется нестандартный маркетинговый ход, который отличит Вас от конкурентов, а именно проведение совместного незабываемого инновационного тренинга, основанного как на современных психологических техниках, так и на древнейших духовных практиках, который позволит вынести на новый уровень вашу жизнь и бизнес и установить истинно партнерские отношения с Вашими клиентами.

Цель совместного тренинга (менеджмента Вашей компании и топ-менеджмента клиентов):

Выстраивание долгосрочного партнерства с клиентом и усиление позиций на конкурентном рынке через установление доверительных отношений между Вашими потенциальными клиентами и топ-менеджерами Вашей компании.

Задачи тренинга:

- Познакомить участников с подсознательными методами решения проблем в бизнесе, взаимоотношениях, здоровье
- Практическое использование медитаций и инструкций для подсознания
- Развитие интуитивного и творческого подхода к решению задач
- Установление доверительных отношений с клиентами Вашей компании
- Получить новые знания относительно счастья, успеха, лидерства, гармонии, умиротворения и расслабления.
- Управление стрессом и умение разрешать конфликтные ситуации

Кого целесообразно пригласить на тренинг

- топ-менеджеров потенциальных клиентов
- топ-менеджеров постоянных клиентов, у которых есть потенциал роста в объемах продаж
- топ-менеджеров клиентов, с которыми назревает, или уже случилась, конфликтная ситуация, и вам нужно «развернуть» ее.
- топ –менеджеров бывших клиентов, которых Вы хотите вернуть

Во время тренинга, я помогаю Вам и Вашей команде настроиться на биополе клиента. Находясь в глубокой медитации в едином пространстве с клиентом, Вы сможете четко ощутить его невысказанные потребности и более точно сформировать пространство для творческого взаимодействия.

Я дам Вам инструментарий для работы с подсознанием, умение формировать намерение и наполнять его энергией счастья для использования в повседневной жизни и работе для достижения высоких результатов.

Основной момент тренинга в том, что с вашим потенциальным клиентом во время медитативных практик, которые, как известно, способствуют духовному росту произойдет прозрение и он будет чувствовать себя счастливым и благодарным.

Что это дает Вашей компании?

- Ощущение истинного партнерства и углубление доверительности отношений с клиентами и партнерами, более точное понимание своей миссии
- Инструменты управления взаимоотношениями как внутри компании, так и с внешним миром
- Инструменты управления стрессом
- Инструменты эффективного маркетинга через совместные медитативные сессии
- Повышение личной эффективности топ-менеджеров Вашей компании
- Личностный и духовный рост ключевых сотрудников повысит мотивацию и будет способствовать увеличению объема продаж

Что тренинг дает клиенту?

- Ощущения истинного партнерства и глубоких доверительных взаимоотношений с Вашей компанией
- Чувство благодарности и желание с Вами работать
- Инструменты для повышения качества жизни.
- Изумление от инновационности подходов Вашей компании в клиентской политике.
- Расслабление тела и наполненность энергией.
- Инструменты для решения проблем
- Ощущение счастья и легкости бытия.

Что это дает лично каждому участнику совместного тренинга?

- Высокий уровень энергии в сочетании с высокой степенью концентрации сознания существенно повышает качество жизни, дает наполненность ощущением счастья.
- Умение управлять ситуацией
- Умение управлять стрессом

Какой экономический эффект?

Эффективность инвестиций в тренинг более 300% годовых. Эффективность инвестиций в коучинг составляет 529% годовых (<http://findyourcoach.com/leadership-coaching-return-on-investment-roi/>).

Обо мне

Я - инвестиционный банкир, руководивший инвестиционно-банковской компанией в нефтегазовом секторе в течение 6 лет. Объем закрытых сделок с моим участием превышает 3,5 млрд. долларов. После нескольких лет духовных практик и раскрытия энергетической структуры, я переехал на о. Бали в 2010 году для разработки и развития духовных и психологических техник для современного жителя мегаполиса.

В 2006 году я понял, что добился всего, чего хотел: прекрасная работа в огромном личном офисе, заслуженное уважение и почет коллег и конкурентов, великолепные отношения в семье, материальная база и доход, позволяющий не беспокоиться о завтрашнем дне. Однако, что-то постоянно не хватало. И нехваткой "этого" было банальное счастье. Когда все основные потребности человека удовлетворены, он начинает задумываться о счастье.

Разработанные техники направлены на полное раскрытие внутреннего потенциала человека, его индивидуальности, через очищение его эго - удаление страхов, разрушительных привязанностей, ложных концепций, верований, блоков и зажимов, как на ментальном, так и на физическом, энергетическом и ментальных планах.

Что можно подарить клиенту, у которого все есть?

Тренинг Глеба Замятина – Счастье для Лидера.



Тренинг “Счастье лидерства”

Продолжительность тренинга

2.5 дня (вечер пятницы, суббота и воскресенье).

Место, дата и стоимость тренинга являются предметом обсуждения.

Тренинг проводится в элитном отеле или доме отдыха в Подмосковье (Imperial, «Нахабино», «Галерея», санаторий «Сосны» на Николиной горе) или в отелях St Regis, Hyatt или Conrad на о. Бали.

Краткое расписание тренинга:

Пятница “”

18:00-19:00 Регистрация и размещение

19:00-20:00 Вступительное слово и организационные вопросы

20:00-22:00 Вечерняя медитация

22:00 Отбой

Суббота

6:30-7:30 Утренняя медитация

7:30-9:00 Завтрак

9:00-11:00 Лекция и практическое занятие «Решение проблем. Техника работы с подсознанием»

11:30-12:30 Медитация Випассана

12:30-14:30 Обед

14:30-17:00 Лекция и практическое занятие «Управление энергией бизнеса»

17:30-18:30 Дневная медитация «Исцеление & Анти-стресс»

18:30-20:00 Перерыв

20:00-22:00 Вечерняя медитация

Воскресенье

6:30-7:30 Утренняя медитация

7:30-9:00 Завтрак

9:00-11:00 Лекция и практическое занятие «Счастье лидерства»

11:30-12:30 Медитация Випассана

12:30-14:30 Обед

14:30-17:00 Лекция и практическое занятие «Гармония - Благополучие, Любовь, Здоровье»

17:30-18:30 Дневная медитация «Исцеление суставов и позвоночника»

18:30-20:00 Перерыв

20:00-22:00 Вечерняя медитация